



**BRINGING RISK
MANAGEMENT
INTO MIAMI
(RE)INSURANCE**

QL Quintana
López
DG Donoghue
& González



**INSURANCE
CORPORATE
CONSULTING
EXPERTS**

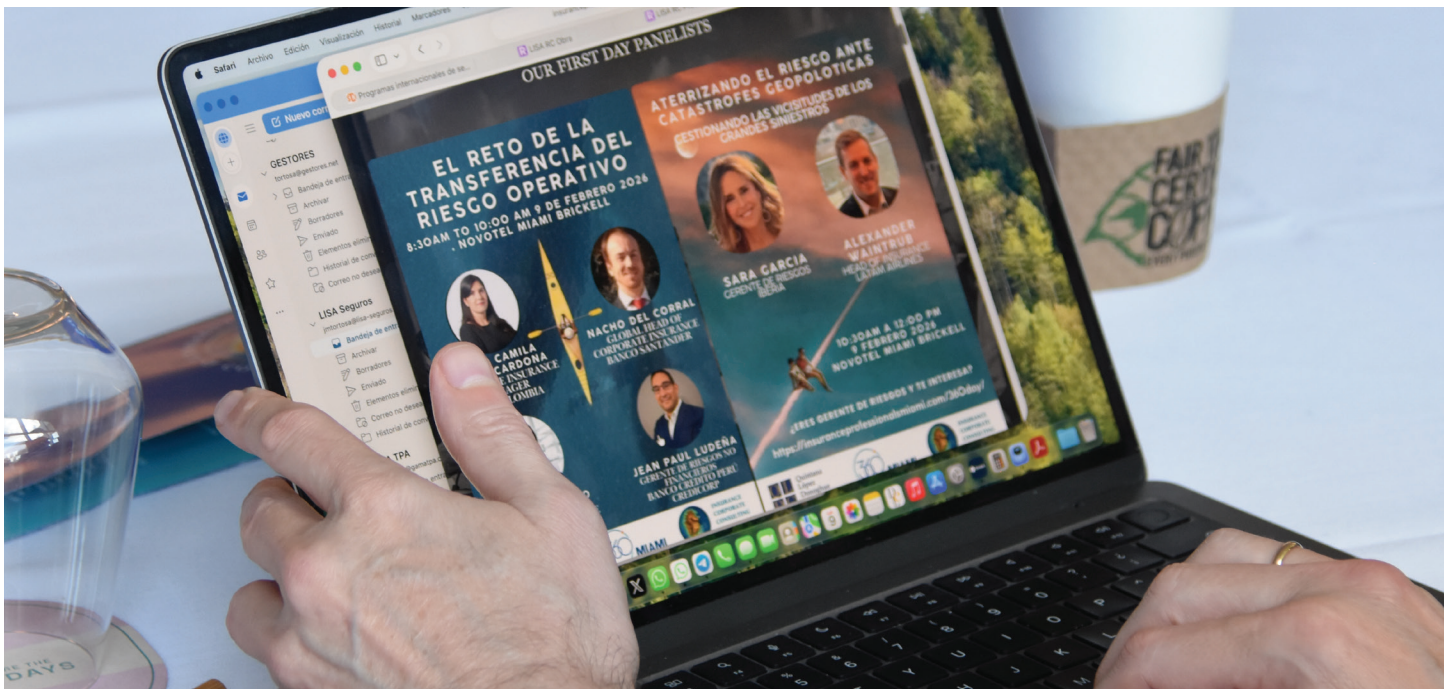
Miami 360 — Edición 2027: Avance

Hacer una pausa en nuestro día a día para compartir lo que de verdad nos preocupa en el trabajo no siempre es sencillo. Por eso, con mucha ilusión y con un profundo respeto por nuestra profesión, estamos preparando la cuarta edición de Miami 360, que tendrá lugar los días **8 y 9 de febrero de 2027**.

Nuestro deseo es volver a ofrecer ese punto de encuentro cercano e informal que inaugura la Miami Reinsurance Week; un rincón diseñado exclusivamente para que los **Gerentes de Riesgos (Risk Managers)** de grandes compañías y estructuras de cautivas con

exposición en las Américas se sientan escuchados, respaldados y en comunidad.

Como se detalla detalladamente en el programa de vanguardia incluido en este documento, este año abordaremos juntos, con humildad y rigurosidad técnica, los desafíos complejos que a todos nos quitan el sueño: **la volatilidad geopolítica, el peso de la responsabilidad en nuestros Directorios, las herramientas reales de digitalización y cómo mantener a flote las operaciones de nuestras empresas cuando lo inesperado sucede.**



CHUBB





1. Nuestros pilares: Por qué creemos que vale la pena caminar juntos.

Queremos cuidar y potenciar la esencia de este foro, apoyándonos en los valores humanos y profesionales que han garantizado la relevancia del evento ante la alta dirección del sector:

Networking con sentido

- No buscamos coleccionar tarjetas de presentación ni rellenar salas.
- Propiciamos espacios de conversación pausada, diseñados para que encuentres conexiones realmente útiles que te ayuden, además, a abrir las puertas correctas y estructurar alianzas para el resto de la semana en Miami.

Aprender e intercambiar entre colegas (Peer-Driven & Buy-Side)

- Dejamos fuera los discursos estrictamente comerciales.
- Creemos que el verdadero valor está en escuchar historias reales, errores de los que hemos aprendido y soluciones prácticas explicadas por quienes viven el riesgo en primera persona en sus corporaciones.

Un refugio de confianza (Chatham House Rule)

- Sabemos lo difícil que es hablar abiertamente de siniestros complejos o vulnerabilidades operativas. Por eso, nos blindamos bajo la regla de Chatham House: un espacio privado y seguro donde la confidencialidad nos permite ser completamente honestos y transparentes, resguardando la identidad y afiliación de los intervinientes.

Colaboración con propósito (El valor de nuestros Patrocinadores)

- Creemos firmemente en el apoyo mutuo. Gracias a la generosidad y al compromiso de una red selecta de patrocinadores (reaseguradores, brokers globales y agencias de suscripción), la asistencia sigue siendo completamente gratuita para los Gerentes de Riesgos corporativos. Para un patrocinador, este encuentro no es un escaparate publicitario más; es la oportunidad de sentarse a la mesa con el sector, escuchar sus dolores reales, aportar su experiencia técnica y construir relaciones de confianza a largo plazo.





BRINGING RISK MANAGEMENT INTO MIAMI (RE)INSURANCE

QLDG Quintana López Donoghue & González



INSURANCE CORPORATE CONSULTING EXPERTS

2. Un formato pensado para la participación activa

La estructura organizativa consolida una dinámica de inmersión total en la que todos aportamos y nadie es un simple espectador:

Bloques Plenarios Matutinos

- Sesiones estratégicas de gran alcance para entender hacia dónde va el capital del mercado, el entorno regulatorio y geopolítico, y simulacros prácticos de crisis a gran escala.

Tardes de especialización y “Píldoras Técnicas”

- Nos dividiremos en salas paralelas de breakout que arrancan de forma disruptiva con una intervención corta de solo 5 minutos. Un colega compartirá un caso crudo, datos de costes o un aprendizaje de su propia trinchera para abrir el debate inmediato.

El “Sandbox del RM” a puerta cerrada

- Una sesión exclusiva y protegida para Gerentes de Riesgos (cero mercados, cero brokers) para conversar con total libertad, compartir lecciones aprendidas para tomar mejores decisiones y sugerir a los organizadores, ICCE y QLDG, las bases para la próxima edición.





3. Programa Técnico Oficial — Miami 360 (Edición 2027)

DÍA 1 — Lunes, 8 de Febrero del 2027

Macrotendencias, El Directorio y Gestión de Proveedores

8:00 - 8:30	Apertura y Conexión Inicial	Registro, café de especialidad y pastas de bienvenida junto a los Patrocinadores del evento.
8:30 - 10:00	Plenaria 1: La Cumbre del Mercado — Geopolítica, Tendencias y Perspectivas en LATAM	La única sesión del evento conducida exclusivamente por el sell-side.. Reunimos a los CEOs de las principales compañías de seguros/reaseguro y a los líderes regionales de los tres grandes corredores globales (Marsh, Aon y WTW). Analizarán de frente la volatilidad geopolítica del continente, las tendencias de capacidad y el rumbo del capital para el próximo ciclo.
10:00 - 10:30	Pausa Técnica y Networking	Coffee Break estructurado con Patrocinadores y Networking activo.
10:30 - 12:30	Plenaria 2: El Talón de Aquiles el Directorio — Class Actions, Fondos de Litigio y el Riesgo de Gobernanza	Cuando el peligro acecha a la Comisión de Auditoría y Riesgos de tu Junta de Directores. Cómo brindar la estructura corporativa ante el crecimiento transfronterizo del Litigation Funding y la nueva ola de Securities Class Actions que ponen en juego el patrimonio de tus ejecutivos y las pólizas de D&O.
12:30 - 13:30	Pausa Técnica y Networking	Almuerzo Coctail (Rooftop Terrace)
13:30 - 14:30	Bloque Breakout 1 (Salas Simultáneas)	
	SALA A Taller de Cautivas Parte 1: Viabilidad y Estructuración	Píldora: “El análisis financiero que me demostró que necesitábamos una cautiva. Números crudos, costos y masa crítica para estructurar la retención de riesgos en LATAM.
	SALA B Casos Reales de AI en Seguros	Píldora: “El siniestro de un tercero que paralizó mi operación”. Cómo rediseñar tus parámetros de RFP y auditoría de proveedores para brindar contratos. Análisis del caso y las complejidades de garantías en Colombia.
14:30 - 15:00	Pausa Técnica y Networking	Coffee Break estructurado con Patrocinadores y Networking activo.



15:00 - 16:30 Bloque Breakout 2 (Salas Simultáneas)

SALA A

**Taller de Cautivas Parte 2:
Jurisdicciones, Fiscalidad
y Alquiler de Celdas (PCC)**

Píldora: “Por qué elegimos Europa sobre el Caribe (o viceversa)”. Desglose de costos y ventajas fiscales de Luxemburgo vs. Malta vs. Bermuda/Caimán. el acceso al mercado mediante el alquiler de ceidas protegidas.

SALA B

**Cobertura por Proyecto
vs. Programas Globales**

Píldora: “Cómo evitamos que un mega-proyecto agotara los límites de nuestra póliza matriz”. Estructuración y aislamiento de riesgos para obras o líneas temporales.

SALA C

**Cobertura por Proyecto
El Riesgo Sistemático de
los Cables Submarinos**

Píldora: “El día que entendí que mi conectividad dependía de un cable en aguas internacionales”. Sabotaje geopolítico, guerra híbrida y la vulnerabilidad del corredor LATAM-EE.UU. ¿Cómo estructurar un Business Interruption (BI) transfronterizo si el mercado exige daño físico en activos propios y el cable no es suyo?

16:30 - 17:30 Networking

Drinks (Rooftop Terrace)

DÍA 2 — Martes, 9 de Febrero del 2027

Crisis Cyber, Siniestros y El Sandbox del RM

8:00 - 8:30

Apertura de la Jornada 2

Registro, café y pastas con los Patrocinadores

8:30 - 10:00

**Plenaria 1:
Simulacro en Vivi de
Siniestros Cyber e Incident
Response**

Reto: “Día Cero: Tu pantalla corporativa se apaga”. Simulación en tiempo real de un ataque de ransomware sistematico. Protocolos de contención, el rol de la prevención activa (loss prevention) y la caótica interacción en las primeras 24 horas entre tú como asegurado, el broker, los forenses y los ajustadores de siniestros.

10:00 - 10:30

Pausa Técnica Networking

Break de media mañana y Networking guiado.

10:30 - 12:30

**Plenaria 2:
El Campo de Batalla de
Siniestros y Fricción
Transfronteriza**

Píldora: “El siniestro internacional que tardó 18 meses en pagarse por problemas de fronting local”. El debate: Los directores de siniestros del mercado se sientan frente a los RMs. Cuellos de botella en la documentación, la exportación de la inflación social y litigios agresivos desde EE.UU. hacia Latinoamérica.

12:30 - 13:30

Pausa Técnica y Networking

Almuerzo Coctail (Rooftop Terrace)



13:30 - 14:30 **Bloque Breakout 1 (Salas Simultáneas)**

SALA A
Paramétricos en la
Práctica: Triggers y Letra
Pequeña

Píldora: “Cuando el índice meteorológico no saltó, pero el daño en planta era real”. Casos de éxito y fallas de base en coberturas NatCat en la región.

SALA B
Herramientas Tecnológicas
para Valores Asegurables

Píldora: “El día que descubrimos un infraseguro del 30% por culpa de la inflación”. Software y metodologías para actualizar valores de activos e infraestructuras en tiempo real.

SALA C
Aerospace, Defensa y
Riesgos Satelitales

Píldora: “El nuevo panorama de aseguramiento de activos estratégicos y seguridad civil ante la inestabilidad geopolítica global”.

14:30 - 15:00 **Pausa Técnica de Cierre**

Coffee Break

15:00 - 16:30 **El Sandbox del RM** **(A puerta cerrada solo para** **Risk Managers)**

Cero mercados, cero brokers. Un espacio de máxima confidencialidad 100% buy-side liderado exclusivamente por tí y tus colegas gerentes de riesgo. Catarsis, puesta en común, lecciones aprendidas, best practices y sugerencias para el 360 del 2028.

16:30 - 17:00 **Clausura Oficial**

Networking final y brindis de despedida (Rooftop Terrace)

4. Ejes Temáticos Alternativos (Flexibilidad de Agenda)

Mantenemos sobre la mesa estas ideas alternativas de alto impacto técnico por si la comunidad de RMs o los patrocinadores prefieren sustituir algún bloque:

Clones en la Sala de Juntas

- **Deepfakes e Identidades Sintéticas en Tesorería:** El uso de IA en tiempo real para clonar la voz y el rostro de directores para autorizar desvíos de fondos masivos. Cuando el fraude ocurre porque un humano es engañado por un clon digital perfecto, ¿debe responder la póliza de Cyber o la de Fidelity/ Crime? ¿Cómo estáis lidiando con esta zona gris jurídica?

El Efecto Dominó

- **El impacto de la des-asegurabilidad climática en el Riesgo de Crédito Bancario:** Cuando el reaseguro internacional decide retirarse de ciertas zonas costeras o catastróficas de LATAM, las empresas locales pierden sus coberturas. Sin seguro, las garantías y colaterales de sus créditos bancarios caen a cero. Cómo el área de seguros corporativos debe unirse a la de riesgo de crédito para salvar el balance de la compañía.



BRINGING RISK MANAGEMENT
INTO MIAMI (RE)INSURANCE

QL
DG
Quintana
López
Donoghue
& González



INSURANCE
CORPORATE
CONSULTING
EXPERTS

La Batalla por la Repatriación de Cautivas

- Presión OCDE y Sustancia Fiscal: Las nuevas exigencias globales de transparencia fiscal que están obligando a los grupos multinacionales a justificar la “sustancia económica” de sus cautivas en jurisdicciones tradicionales. El dilema entre mantener la estructura offshore o migrar hacia modelos de celdas reguladas en Europa.

- Guerra de Algoritmos: La Responsabilidad Civil derivada del uso de IA de terceros: Tu empresa contrata un software de IA para optimizar la logística o la selección de personal y este comete un sesgo discriminatorio masivo o una falla de distribución multimillonaria. ¿Quién es el responsable ante la ley: tu corporación o el proveedor de software? Cómo auditar la póliza de responsabilidad civil tecnológica de tus proveedores.

5. Detalles Logísticos: Cuidando cada detalle de tu estancia

Para que tu experiencia sea totalmente fluida y eficiente, hemos coordinado los aspectos logísticos clave de esta edición, la cual tendrá lugar íntegramente en el Novotel de Brickell, el epicentro indiscutible donde se concentra toda la acción y el movimiento de la Miami Reinsurance Week:

Alojamiento y Tarifa Imbatible

- Hemos bloqueado un cupo limitado de habitaciones reservadas a un precio especial exclusivo en el hotel del evento. Recomendamos encarecidamente aprovechar esta tarifa obtenida, ya que representa aproximadamente la mitad de lo que cuesta normalmente una habitación en la zona de Brickell durante esta semana de altísima demanda. Alojarte en la sede principal no solo optimiza tu presupuesto, sino que aporta una inmensa eficiencia logística a tu asistencia.

Capacidad y Balance en la Sala

- Las sesiones técnicas principales se desarrollarán en el magnífico Ballroom del Novotel, un espacio confortable y perfectamente acondicionado que este año albergará un aforo máximo de 190 personas. Tras el éxito de la edición anterior, en la que contamos con 59 Gerentes de Riesgos

confirmados, esperamos seguir creciendo de forma orgánica. Cuidamos con especial esmero que la mitad de la sala esté compuesta por Risk Managers corporativos, mientras que el resto del aforo se equilibra de manera productiva entre representantes de los mercados de seguros y reaseguro, los líderes regionales de los tres grandes corredores globales, agencias de suscripción (MGAs) y proveedores de servicios patrocinantes que aportan su conocimiento especializado a los debates.

Sugerencia de Fechas y Plan de Viaje

- Para asegurar un arranque perfecto y evitar los conocidos contratiempos de tráfico de Miami, aconsejamos organizar los vuelos para llegar a la ciudad durante el fin de semana. Esto nos permitirá comenzar con total puntualidad el lunes por la mañana en un ambiente muy dinámico (“horario caribeño”). Asimismo, sugerimos programar la salida de regreso para el miércoles, de manera que puedas aprovechar ese día completo para agendar reuniones individuales, almuerzos de seguimiento o visitas técnicas de negocio con otros operadores en Brickell, el EC3 de Miami.



BRINGING RISK MANAGEMENT INTO MIAMI (RE)INSURANCE

QL Quintana
DG López
Donoghue
& González



INSURANCE CORPORATE CONSULTING EXPERTS

6. Una invitación a formar parte de una mesa de debate real

A todos los Gerentes de Riesgos de la región:

- Este encuentro se ha construido pensando en vuestras necesidades reales. Sin embargo, para mantener la cercanía y la alta calidad de los debates, el espacio físico del Ballroom del Novotel está estrictamente limitado a 190 personas.
- Dado que mantenemos un riguroso equilibrio para que la mitad de la sala sea exclusivamente buy-side, las plazas reales disponibles para Risk Managers son de apenas unas 95 sillas.
- Viendo el ritmo de confirmaciones del año pasado, donde ya fuimos 59 colegas consolidando el grupo, os animamos a asegurar vuestro registro lo antes posible.
- Una vez completado este aforo, las puertas de la sala se cerrarán de manera definitiva para salvaguardar el entorno íntimo y el intercambio de tú a tú que define al foro.

Para los Reaseguradores, Aseguradores Internacionales, Agencias de Suscripción (MGAs) y Proveedores de Servicios Especializados:

- En Miami 360 no buscamos logotipos pasivos impresos en un cartel de fondo. Buscamos aliados que aporten peso técnico real a la mesa. Por esta razón, el número de patrocinios institucionales está matemáticamente limitado por la cantidad de paneles disponibles en la agenda oficial.

- Solo abrimos un espacio de colaboración cuando encontramos a una organización cuya experiencia y conocimiento específico sume valor y enriquezca esa conversación técnica en concreto. conocimiento especializado a los debates.

Si tu organización cuenta con la experiencia para liderar uno de los debates del programa y deseas asegurar tanto el espacio expositivo de stand como la intervención directa de tu experto en el panel correspondiente:

- Te recomendamos ponerte en contacto de inmediato con Alex Guillamont o Juan López.
- Los espacios de contribución técnica se asignarán conforme se validen las propuestas que aporten mayor sustancia al programa técnico, y las oportunidades para formar parte de este selecto grupo son muy reducidas antes de que la agenda quede definitivamente sellada.

